

Technischer Vertrieb für Dübel- und Verankerungstechnik (all genders)

Deine Aufgaben

- Direktvertrieb mit Herz und Verstand! Egal, ob Du aus dem Handwerk oder Verkauf kommst, wenn du Freude daran hast, partnerschaftlich mit unseren Kunden zusammenzuarbeiten und gerne Gestalter:in und Problemlöser:in zugleich bist, dann werde Teil des Teams und gestalte mit uns die Welt unserer Kunden mit
- Du bist erste/r Ansprechpartner:in im Bereich Dübeltechnik und unterstützt deine Kunden sowie das Vertriebsteam mit deinem Know-How und Fachwissen
- Du besuchst unsere Kunden in ihren Werkstätten, Büros oder Baustellen und stellst ihnen unsere hochwertigen Produkte und Servicelösungen vor. Immer mit dem Ziel vor Augen, den Arbeitsalltag unserer Kunden zu erleichtern und sie #readyforwork zu machen
- Durch eine langfristige Betreuung bestehender Kunden förderst du nachhaltig die Entwicklung deines Gebiets und stärkst die Bindung zu deinen Kunden. Dazu gehört auch die tägliche Vor- und Nachbereitung deiner Kundentermine
- Du schätzt es, unterwegs zu sein und deine Kunden an ihren jeweiligen Einsatzorten zu treffen? Die Planung deiner Kundenbesuche obliegt deiner eigenständigen Organisation, wodurch du deinen Arbeitstag effizient und flexibel gestalten kannst
- Du akquirierst und begleitest selbstständig und eigenverantwortlich Aufträge im Projektgeschäft
- Du arbeitest eng mit Kolleg:innen aus den unterschiedlichen Bereichen (Verkaufsinendienst, Produkttraining etc.) zusammen, um deinen Kunden die bestmögliche Betreuung zu gewährleisten
- Motiviert und fokussiert behältst du deine Umsatzziele im Auge und bist offen dein Fachwissen weiterzuentwickeln

Dein Profil

- Verkaufen ist deine Leidenschaft
- Du hast eine technische Ausbildung (HTL) oder bereits Berufserfahrung in der Verankerungstechnik/Dübel Technik
- Du bringst Branchen- und Produktkenntnisse im Bereich Dübeltechnik mit
- Du bist versiert im Umgang mit gängigen Office IT Programmen
- Du verfügst über einen Führerschein der Klasse B und bringst Reisebereitschaft mit

- Ein gepflegtes, repräsentatives Auftreten ist dir genauso wichtig wie uns

Unser Angebot

- Es erwartet dich ein strukturierter Onboardingprozess mit fundierter mehrwöchiger Einschulung
- Ein sicherer Arbeitsplatz in einem wachsenden, international tätigen Unternehmen
- Ein Verkaufsgebiet mit vorhandenem Kundenstamm in Wohnortnähe
- Ein Firmenfahrzeug, das dir auch zur privaten Nutzung zur Verfügung steht
- Benefits wie u.a. eine 6. Urlaubswoche ab einem Jahr Zugehörigkeit oder Weiterbildungs- und Entwicklungsmöglichkeiten durch bezahlte Fortbildungen etc.
- Wir setzen auf unterschiedliche Perspektiven in allen Hierarchiestufen und versuchen diese mit gezielten Maßnahmen zu ermöglichen
- Die Vereinbarkeit von Beruf und Familie ist uns als Familienunternehmen wichtig

Vergütung

Gute Mitarbeiter:innen sind das wahre Kapital eines Unternehmens. Würth bringt seit jeher seinen Arbeitnehmer:innen große Wertschätzung entgegen und dazu gehört auch eine faire, leistungsgerechte Bezahlung. Für diese spannende und abwechslungsreiche Position mit viel Gestaltungsspielraum bieten wir ein attraktives marktkonformes Jahresbruttogehalt zwischen EUR 40.000,- und EUR 50.000,-. Je nach Qualifikation ist eine Überzahlung möglich. Zusätzlich gibt es, abhängig von den erreichten Zielen, die Möglichkeit auf Bonuszahlungen, Prämien und einer Kapitalversicherung nach einem Jahr Zugehörigkeit.

Vielfalt

Wir bei Würth setzen uns für Vielfalt, Inklusion und Chancengleichheit ein und suchen Menschen, die uns bei diesem Weg unterstützen. Daher freuen wir uns ausdrücklich über Bewerbungen, die unsere Vielfalt bereichern.

Würth als Arbeitgeber

Würth ist Spezialist im Handel mit Montage- und Befestigungsmaterial für die professionelle Anwendung und besteht aktuell aus über 400 Gesellschaften in mehr als 80 Ländern. Würth Österreich mit Sitz in Böheimkirchen (NÖ) beschäftigt rund 1.000 Mitarbeiter:innen. Die Zentrale mit knapp 350 Mitarbeiter:innen ist der Dreh- und Angelpunkt aller Innendiensttätigkeiten. Doch wir sind überall! Mit unseren rund 70 Würth Shops und unserem Direktvertrieb breitet sich unser Netzwerk in ganz Österreich aus.

Die Unternehmenskultur ist von den Werten eines Familienunternehmens geprägt. Verlässlichkeit, Geradlinigkeit und ein partnerschaftlicher Umgang sind gelebte Grundsätze. Neben Wertschätzung und Anerkennung besitzen die Gesundheit und persönliche Weiterentwicklung unsere:r Mitarbeiter:innen einen hohen Stellenwert in der Würth Unternehmenskultur. Unser Ziel ist es, unsere Mitarbeiter:innen so individuell wie möglich zu fördern, damit sie ihr Potenzial entfalten können.

Du erfüllst nicht alle Voraussetzungen zu 100%, hast aber Interesse an dem Job? Trau dich und schicke uns deine Bewerbung, am besten direkt über unser Karriereportal! Wir freuen uns, dich kennenzulernen.



Deine Ansprechpartnerin:

Barbara Scheibenpflug, MA

Tel.: +43 50 8242 2351